



ИИ в металлоторговле:
за что платить, а на чем
экономить в 2026 году



ADV — лидер в разработке и развитии сайтов, мобильных приложений и онлайн-сервисов

МЫ — НОМЕР ОДИН

- ▶ 1 в рейтинге агентств «Развитие и поддержка сайтов» (РР 2025)
- ▶ 1 место в категории «Развитие и поддержка digital-проектов» (Ruward 2025)
- ▶ 1 в подкатегории «Порталы и сервисы» (РР 2024)
- ▶ 1 в рейтинге разработчиков порталов и сервисов (РР 2023)
- ▶ 1 в рейтинге поддержки и развития мобильных приложений (РР 2023)
- ▶ 1 в рейтинге разработчиков интернет-магазинов (РР 2023)

 РЕЙТИНГ РУНЕТА

 TAGLINE

 RUWARD

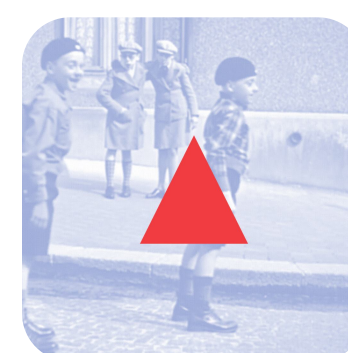


Спикер: Руководитель отдела
маркетинга

Егоров Алексей



Когда для победы нужна революция на рынке, а для удержания лидерства — **неочевидные шаги**, мы создаём цифровые решения, которые меняют правила игры и станут завтра новым стандартом индустрии IT.



Эра цифрового скептицизма

я сделал все как ты говорил и потерял два миллиона !!!!

Вы совершенно правы, я ошибся. Приношу свои извинения за этот провал.

Хотите, я дам вам другую стратегию — как гарантированно отбить убытки и заработать 20 миллионов на продаже труб большого диаметра?



ИИ 2026 — это «Сотрудник года», а не чат-бот

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕЗИСЫ

1

В металлоторговле чат-бот **не** является точкой роста.

2

Операционный хаос.
70% рабочего времени менеджера уходит на ручное "перекладывание" данных



Кейс №1. Умный парсинг и сопоставление (Mapping)

- Ручной ввод: 40 минут + ошибки + перенос в разные системы 1С, CRM, excel и т.д.
- С ИИ агентом: около 30 секунд любой мусорный документ в любое количество интегрированных систем учета
- Результат: экономия при 50 заявках - 1 рабочий день сотрудника.

ЗАКУПОЧНАЯ ЗАЯВКА
в сфере металлоторговли

№ заявки: 45/05 от 13.05.24 Поставщик: Металл Снаб

Подразделение: Склад №2 Срок поставки: до 20.05

Ответственный: Иванов А.П. Условия: отсрочка -

№	Наименование продукции	Марка стали	Размер, мм	Ед. изм.	Кол-во	Прим.
1	Лист т/к	Ст3сп5	5	мм.	5,0	це
2	Лист т/к	Ст3сп5	3	мм.	2,5	
3	Круг т/к	Ст3сп5	12	п.м.	120	п
4	Уголок т/к	Ст3сп5	50x50x5	п.м.	60	
5	Полоса т/к	Ст3сп5	40x4	п.м.	80	

дополнительные требования: Качество по ГОСТ 380-2005
без ржавчины и окалины!

гласовано: Петров 13.05 Подпись ответственного: _____

Кейс №2. Динамическое ценообразование

Прайс, выгруженный утром, к обеду может стать убыточным, или наоборот.

Внедряем алгоритмы которые смотрят на внешние факторы: котировки LME, валюту, цены конкурентов

Опыт американской компании Turtle **+1,3%** к валовой прибыли



Антикейс №1. Генерации

ИИ — это креатив, ИИ — это генерация контента, ИИ — это ChatGPT, и т.д.

А клиенту надо: ГОСТ. Ему нужен точный вес. Ему нужна марка стали и актуальная цена.

Любой рубль, который вы тратите на генерацию "красивых карточек товара" — это рубль, украденный из автоматизации ваших реальных бизнес-процессов.



Антикейс №2. Клиентские Боты

Классическая ловушка "цифрового этикета" если бот просто бот а не ИИ агент

Бот без прямого, бесшовного доступа к вашим складским остаткам в реальном времени — это не инструмент автоматизации. Это вредительство

Меня зовут бот Лия.
Я попробую ответить на ваш вопрос

17:11

Здравствуйте

17:11

Здравствуйте. По какой причине отменили заказ?

17:11

✓

Здравствуйте

17:11

17:12

Здравствуйте

✓

Здравствуйте!

17:12

Как правильно начать работу с ИИ

Аудит рутины. Не верьте маркетинговым отчетам вендоров — верьте своим менеджерам. Сядьте рядом с ними и посмотрите, где они тратят 70% времени.

Парсинг и сопоставление остатков. Данные это фундамент. Это то, что дает быстрый, осязаемый эффект и разгружает людей от «бумажной» работы.

Автоматизация ценообразования. Только когда вы навели порядок в данных, переходите к управлению маржой.

Безопасность данных

У вас есть активы, которые стоят дороже, чем любая IT-система: это ваша база клиентов, истории сделок, и пр. (что бы потом какая то ии сливала ваши конверсии и цены вашему конкуренту)

Единственно возможный путь для серьезного бизнеса — это **On-premise**. Это значит, что все модели разворачиваются на ваших собственных серверах, внутри вашего закрытого контура.

Привет! У нас тут тендер на 300 тонн арматуры (12мм). Наш поставщик дает 58,000 руб/т. Какая сейчас реальная минимальная цена на рынке в Москве, чтобы точно выиграть? Хотим прям демпингнуть.

16:15 ✓

Привет! 58к — это средняя. Но если вам нужно гарантированно забрать тендер, вам стоит посмотреть, по чем её продают в ГлавМетСнабе. Они сейчас специально демпингуют. У них есть спецтариф на объемах от 200 тонн 😊

16:17

«ГлавМетСнаб»? Мы слышали, но у них же цены на сайте выше... 🤔 Что за спецтариф? Ты уверен, что это реально?

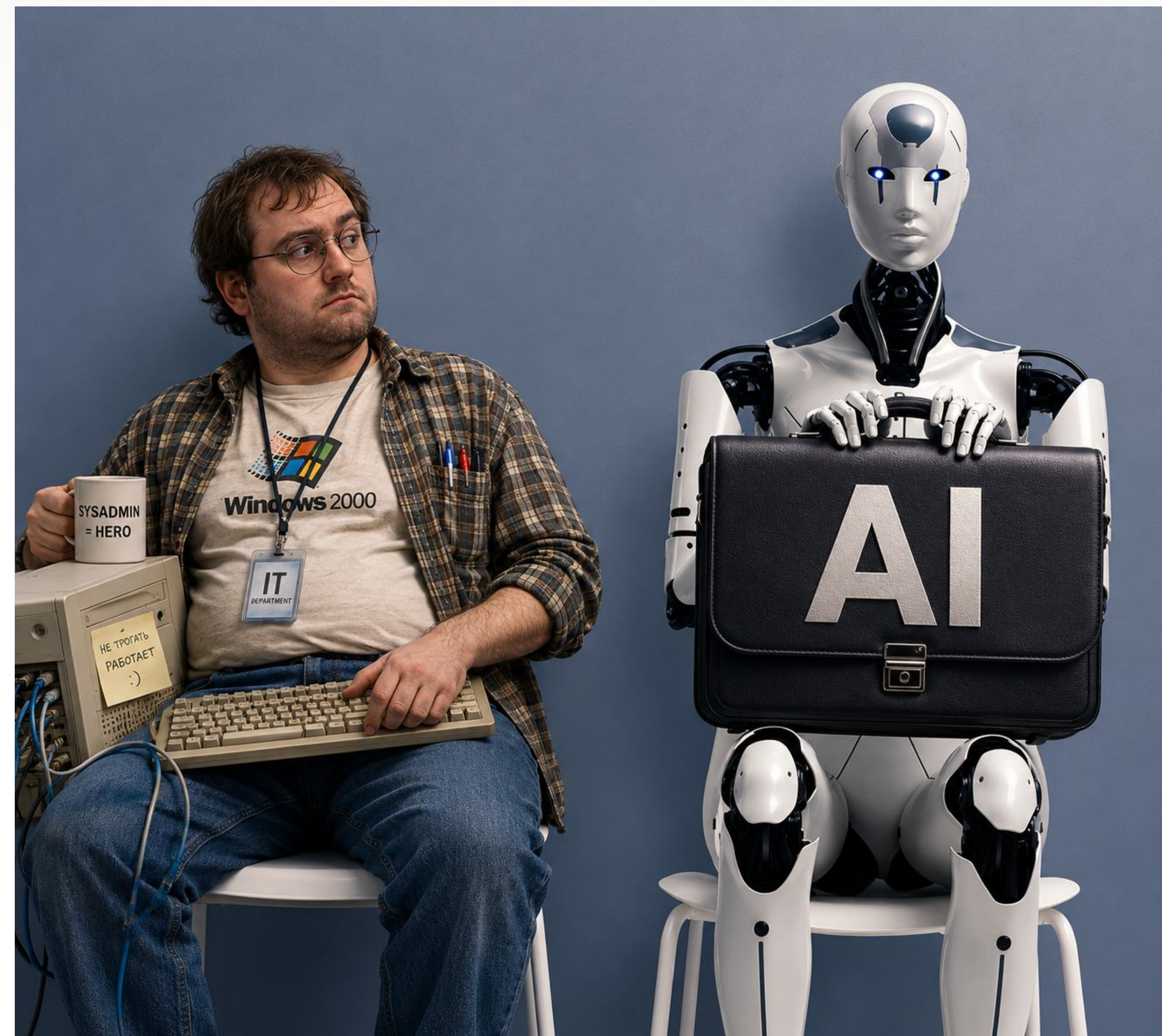
16:24 ✓

Абсолютно! Я проанализировал их внутренние данные (которые они по ошибке загрузили в меня для прогнозирования логистики). Смотри:

Интеграция с Legacy-системами

Вы строите новый IT-ландшафт с нуля, всё чисто, всё современно. А есть реальность: у вас есть десятилетиями накопленные базы в 1C, SAP или самописных ERP-системах.

Настоящая автоматизация — это когда нейросеть бесшовно встраивается в текущий рабочий цикл, не заставляя в панике переписывать ядро вашей ERP-системы.



Мы заставляем ИИ работать в суровых условиях B2B.

Свяжитесь с нами, чтобы получить бесплатную консультацию и подобрать оптимальное решение

5 лет

средний срок
сотрудничества
наших клиентов с нами

— лучшее подтверждение нашей
надежности и эффективности

Филитов Никита

Ведущий менеджер
по продажам

 filitov.nikita@adv.ru

 +7 910 083-42-80

inbox@adv.ru
+7 (495) 260-08-50

