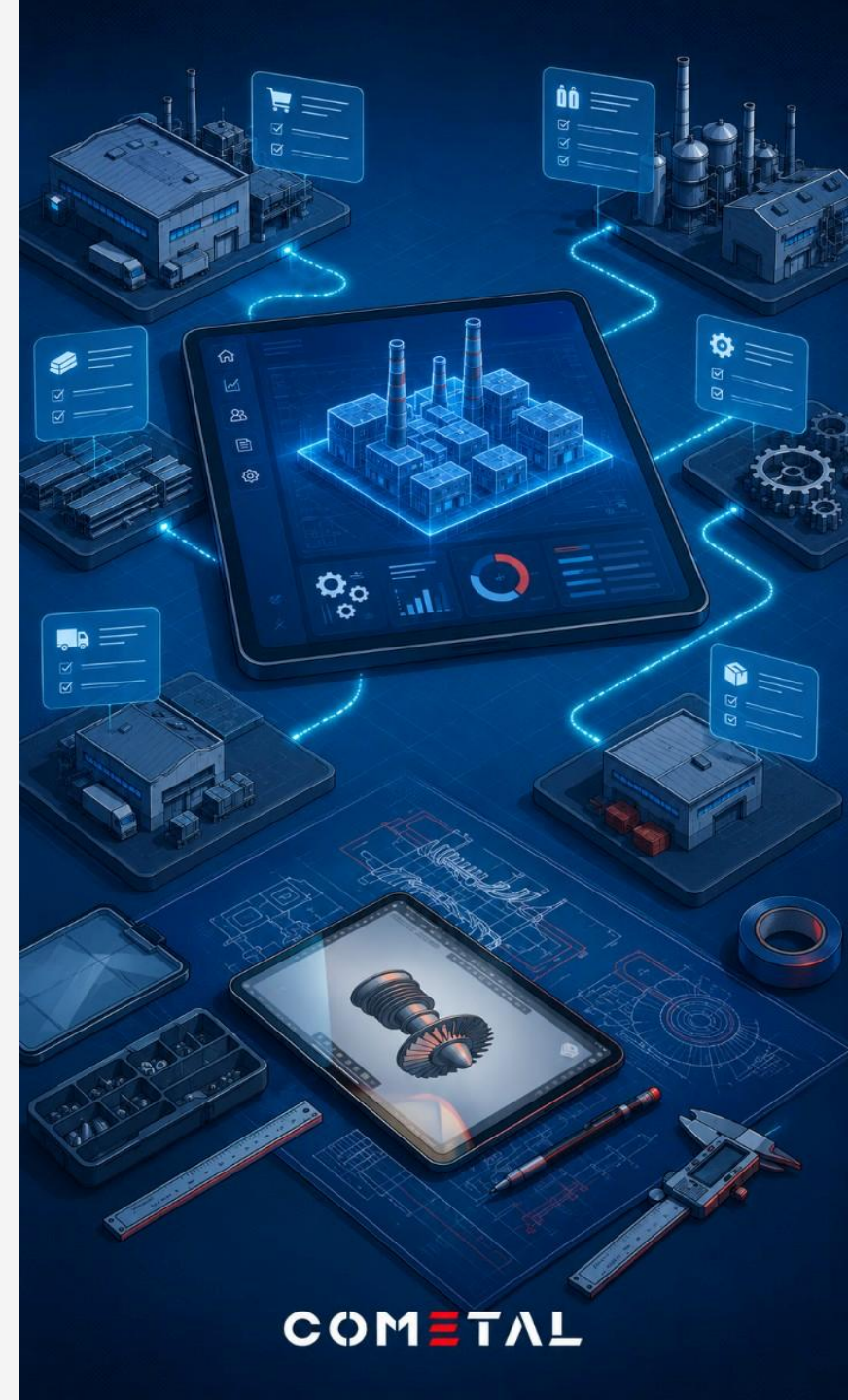


Как B2B-платформа становится единым окном для промышленных заказчиков

Опыт COMETAL: лояльность, гарантии, клиентский сервис



COMETAL

Основная проблема рынка промышленной кооперации

Рынок привык управлять сложными процессами вручную

Основные этапы закупочной деятельности завязаны на традиционных для отечественного рынка процессах:

- Телефонные звонки
- Электронная почта
- Большие таблицы с перечнями поставщиков без понятного описания технической специализации
- Коммерческие предложения без системности и стандартизации
- Ручной конкурентный анализ, сравнение несистемных предложений
- Сильная зависимость от человеческого фактора (связь Закупщик-Поставщик)

Последствия:

- Срывы сроков
- Риск брака
- Перегруженные службы закупок
- Простой производства
- Отсутствие прозрачности процесса
- Непрогнозируемый результат

SOMETAL — цифровая инфраструктура промышленной кооперации.

Платформа стандартизирует и управляет процессом производственной кооперации между заказчиками и производственными предприятиями

Главная задача SOMETAL — объединить заказчиков и производителей металлоизделий

Избавить клиентов от рутины заказа и поставки

Загрузить производства с гарантией оплаты

Мы делаем так, чтобы рынок металлообработки работал как сервис:

понятно



быстро



прозрачно

Что это означает на практике:

заказчик получает изделие без хаоса из звонков, КП и рисков

производитель получает загрузку и гарантированную оплату

SOMETAL отвечает за проект на всех этапах

Единое окно между заказчиком и сетью производств



Заказчик

меньше ручной работы

меньше рисков

один договор

контроль сроков и качества



COMETAL

подбор исполнителя

контроль качества

документы

логистика

ответственность



Производство

загрузка мощностей

поток заказов

гарантия оплаты

меньше коммерческой нагрузки

Формат работы

1

этап 1

Отправка заявки

Заказчик оформляет заявку и кратко описывает задачу.

2

этап 2

Анализ

Команда анализирует задачу и подбирает подходящих партнёров.

3

этап 3

Подбор и расчёт

Заказчик получает оптимальное предложение, подтверждённое специалистами COMETAL, и без скрытых наценок.

4

этап 4

Производство и контроль

Мы запускаем заказ у выбранных партнёров и сопровождаем производство.

5

этап 5

Финал

Мы организуем доставку готовой продукции по согласованным условиям.

Взаимодействие с платформой:

онлайн заказ



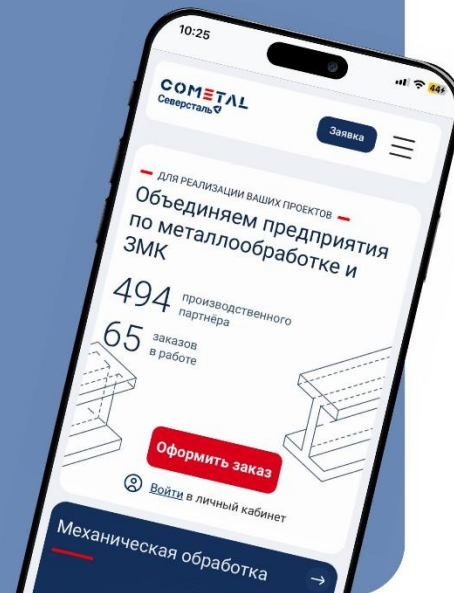
выбор поставщика



документооборот

Работаем от чертежа до монтажа:

- переговоры и согласования
- подбор КП и выбор исполнителя
- оформление сделки и документооборот
- производство
- проверка качества и контроль сроков
- логистика / доставка
- монтаж (при необходимости)



Что такое COMETAL

Платформа для кооперации заказчиков и производителей металла — от чертежа до готового изделия и монтажа.

1000+

реализованных проектов
за последние 5 лет

4 млрд ₽

объем контрактации
в 2025 году

1000+

производств и поставщиков
в базе COMETAL

Надежность сделки

COMETAL отвечает за
качество, коммуникацию и
безопасность взаимодействия
сторон.



Заказ “под ключ”

От заявки и спецификации до
поставки и сопровождения проекта.



Проверенные исполнители

Компании проходят
предварительную оценку и аудит
предприятия.



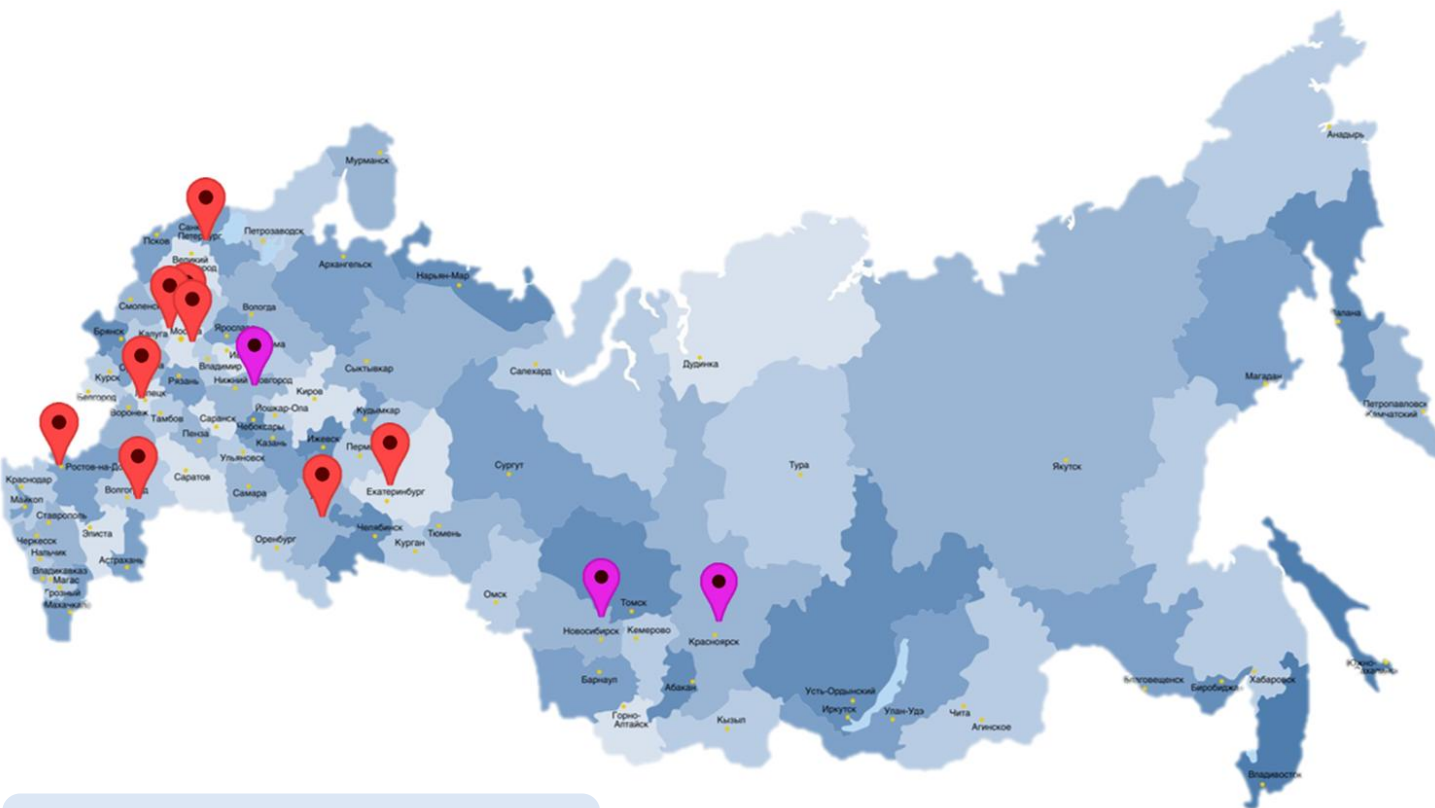
Собственное ПО

Аккредитованная IT-компания и
единое цифровое окно для работы.

Мы не привязаны к одной отрасли и можем гибко работать в разных секторах: АПК, машиностроение, энергетика, нефтегаз, транспорт и логистика, пищевая промышленность и др.

Технические специалисты в регионах РФ

Аудит производств, подбор поставщиков и контроль качества по всей стране.



Покрытие: СЗФО, ЦФО, ПФО, ЮФО, Урал, Сибирь

7 региональных представителей

СЗФО — 1
ЦФО — 2
ПФО — 1
ЮФО — 1
Урал — 1
Сибирь — 1

8 специалистов контроля качества

Контролируют качество и сроки исполнения проекта

СЗФО — 2
ЦФО — 3
ПФО — 1
ЮФО — 1
Сибирь — 1

Система менеджмента качества

COMETAL аттестован по ISO 9001:2015



СЕРТИФИКАТ

настоящим удостоверяет, что предприятие

ООО «Северсталь Цифровые Решения»

территория Индустриальный парк Шексна, стр. 1, каб. 305
162560 Шекснинский район
Вологодская область
Российская Федерация

внедрило и поддерживает
Систему Менеджмента Качества.

Область деятельности:
Поставка металлопродукции

Посредством аудиторской проверки, задокументированной в отчете, было получено подтверждение о том, что система менеджмента отвечает требованиям следующего стандарта:

ISO 9001:2015

Рег. номер 41110326 QM15
Действителен с 2024-09-23
Действителен по 2027-09-22



№ 112 133.02
ISO/IEC 17021-1, 2, 3, 10
ISO/TS 22003
ISO/IEC 27006
ISO 50003

Руководитель органа
по сертификации

Залунаев М.Ю.



Орган по сертификации систем менеджмента ООО ССУ «ДЭКУЭС»
150003, Российская Федерация, г. Ярославль, ул. Республиканская, д. 3



СЕРТИФИКАТ

настоящим удостоверяет, что предприятие

ООО «Северсталь Цифровые Решения»

территория Индустриальный парк Шексна, стр. 1, каб. 305
162560 Шекснинский район
Вологодская область
Российская Федерация

внедрило и поддерживает
Систему Менеджмента Качества.

Область деятельности:
Поставка металлопродукции

Посредством аудиторской проверки, задокументированной в отчете, было получено подтверждение о том, что система менеджмента отвечает требованиям следующего стандарта:

ГОСТ Р ИСО 9001-2015

Рег. номер PC 201259
Действителен с 2024-09-23
Действителен по 2027-09-22



Руководитель органа
по сертификации

Залунаев М.Ю.



Орган по сертификации систем менеджмента ООО ССУ «ДЭКУЭС»
150003, Российская Федерация, г. Ярославль, ул. Республиканская, д. 3



CERTIFICATE

This is to certify that

LLC "Severstal Digital Solutions"

territory Industrial park Sheksna, building 1, office 305
162560 Sheksninsky district
Vologda region
Russian Federation

has implemented and maintains a
Quality Management System.

Scope:
Supply of metal products

Through an audit, documented in a report, it was verified that the management system fulfills the requirements of the following standard:

ISO 9001:2015

Reg. No. 41110326 QM15
Valid from 2024-09-23
Valid until 2027-09-22



№ 112 133.02
ISO/IEC 17021-1, 2, 3, 10
ISO/TS 22003
ISO/IEC 27006
ISO 50003

Head of Certification Body

Mikhail Zalunaev



Management systems certification body LLC SSV "DEKUES"
150003 Russian Federation, Yaroslavl, Respublikanskaya str. 3

Логистика COMETAL

Подстраиваем доставку под характер груза, сроки проекта и географию поставки

Более 5 тыс. единиц транспорта
у наших партнеров

Доставка всеми видами
транспорта: авто, контейнеры,
ж/д, авиа, море

Подстраиваем доставку под
характер груза и пожелания клиента

Опыт доставки в разные точки страны:
ж/д доставка в Салехард и Новую Чару,
доставка вездеходами в поселок Светлый
Иркутской области, а также
автотранспортом в Мурманск, на Кавказ, в
Якутск и т.д.



02 мая
2023 год

500

отгрузок

20 марта
2024 год

1000

отгрузок

10 ноября
2025 год

2137

отгрузок

Сделки COMETAL

В феврале 2021 года законтрактовали первую сделку на поставку штампованных пластинок



Год	Среднемесячное кол-во сделок
2021	4
2022	8
2023	18
2024	21
2025	33
2026	48

Кейс №1.

Складское оборудование: серийные поставки по всей России

Задача: Обеспечить серийные поставки складского оборудования по всей РФ с жесткими требованиями по срокам, географии и качеству

Требования заказчика:

- Поставки во все регионы РФ с фиксацией стоимости на год
- Полная совместимость изделий от любых производителей
- Еженедельный график отгрузок
- Логистика – на поставщике
- Аванс – минимальный или отсутствует, оплата после поставки
- Плавающая потребность (прогноз не более месяца)
- Возможные изменения конструктива продукции

Сложности для поставщика:

- Часть регионов недоступна
- Сложная логистика, отсутствие прогнозов – необходимость содержания собственного штата логистов
- Нет конструкторской документации – только ТЗ с общими требованиями. Необходимость содержания полноценного технологического и инженерного штата
- Соблюдение графика поставок
- Поддержание запасов покупных комплектующих, в т.ч. зарубежных
- Большие вложения на старте: закупка металлопроката и покупных изделий, изготовление оснастки для серийной сварки и обеспечения повторяемости изделий, поддержание нескончаемого задела

Что предложил COMETAL?

- Присутствие в большинстве регионов РФ, готовность сопровождать проект независимо от потребности и конечного адреса поставки. Охват поставщиков по всей РФ
- Собственная разработка КД на основе ТЗ, согласование с заказчиком, распространение допустимых замен и отклонений на весь пул поставщиков
- Единые стандарты → гарантия качества и совместимости продукции
- Централизованная разработка и контроль графиков при любом количестве поставщиков
- Самостоятельная организация логистики и поддержание ритмичности отгрузок
- Компромисс по условиям поставки
- Закупка покупных изделий, снижение себестоимости для каждого поставщика
- Внедрение новых производителей: изготовление образцов, освоение технологии, оптимизация затрат, выход на серию



Кейс №2.

Серийная поставка комплектующих для сегмента ТПА и НХО

Задача: Обеспечение комплектных поставок отливок, поковок, изделий из сортового проката. Цветные сплавы, подшипниковая и высокопрочная сталь, частичная или полная механическая обработка

Требования заказчика:

- Один неделимый лот с четкими сроками в течение полугода
- Полное документальное сопровождение – еженедельные отчеты, 100% подтверждение происхождения материалов и их химических и механических свойств
- Необходимость проведения испытаний конечных изделий
- Регистрация и учет движения ТМЦ в электронных системах Заказчика, строго регламентированный документооборот
- Документальное оформление всех отклонений

Сложности для поставщика:

- Необходимость охвата сразу нескольких сегментов машиностроения
- Неделимость лота вынуждает большую часть заказа размещать по кооперации
- Отсутствие компетенций в отдельных сегментах
- Необходимость разработки литейной оснастки и освоения технологии для достижения годного результата
- Редкие, не ходовые марки сталей, невозможность закупки материала в определенном количестве
- Большие вложения на старте проекта: закупка инструмента, оснастки, материала, в т.ч. дорогостоящих поковок с длительным сроком производства
- Отсутствие возможности замены на импортные аналоги сталей

Что предложил COMETAL?

- Привлечение до десяти производителей, каждый со своей специализацией – поковки, поставка проката, изготовление отливок, механическая обработка, лаборатории
- Наличие региональных представителей для контроля производства в каждом регионе и консолидация всей информации в одну систему отчетности
- Оптимизация логистики для снижения затрат и объединения нескольких отгрузок в один транспорт
- Компромисс по условиям поставки
- Оптимизация расходов внутри заказа с точки зрения убыточности некоторых позиций при общей маржинальности лота
- Оперативное управление ситуацией с перераспределением объемов внутри имеющейся базы поставщиков
- Проверка качества продукции и соответствия сопроводительных документов до отгрузки продукции заказчику, устранение отклонений дистанционно либо на месте





Дмитрий Михайлов
Руководитель направления по работе с партнерами

dm.mikhailov1@severstal.com

dm.mikhailov1@cometal.com

+7 (911) 206-62-09